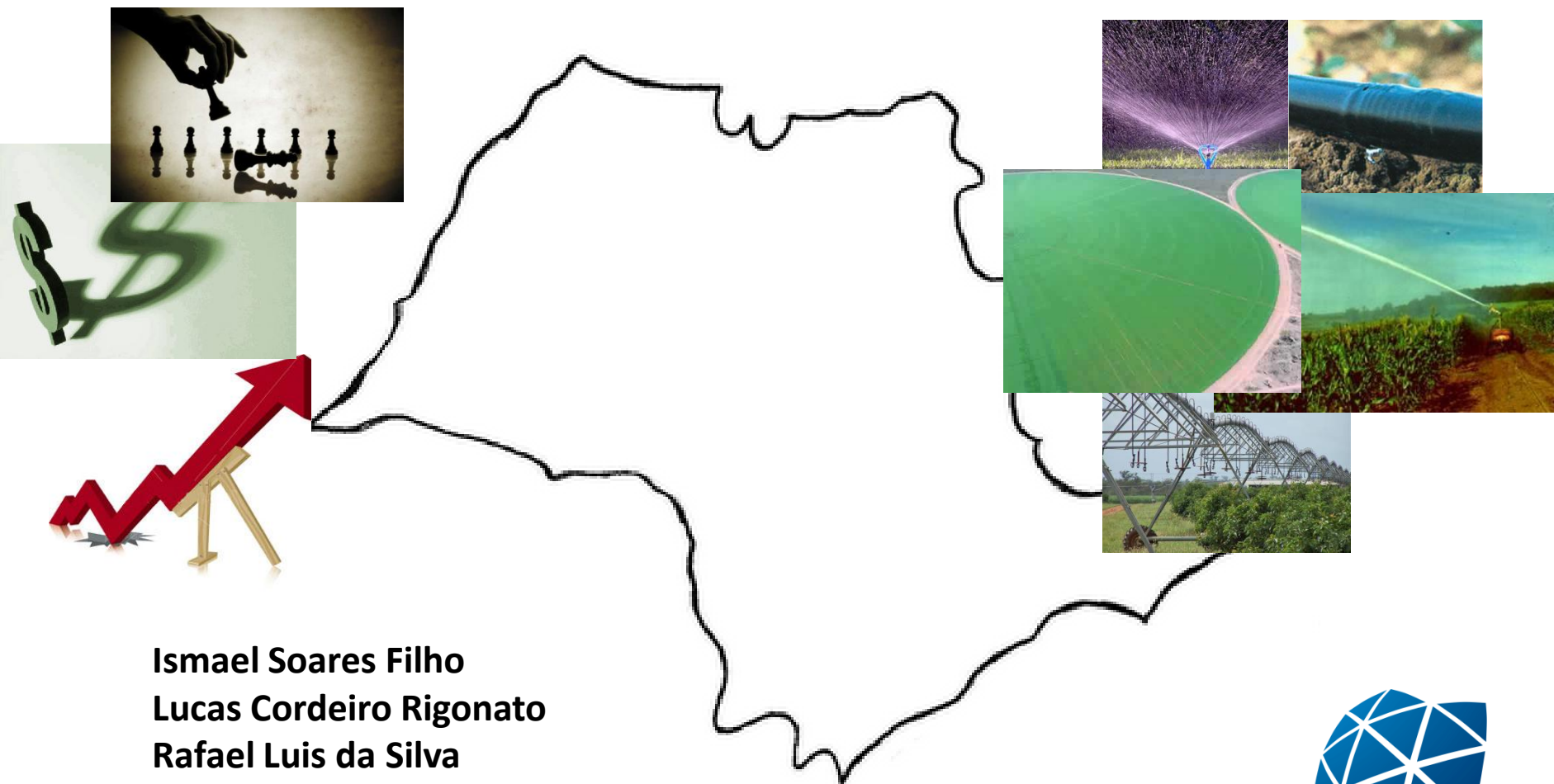


# RE VENDAS DE SISTEMAS DE IRRIGAÇÃO NO ESTADO DE SÃO PAULO: ESTRATÉGIAS DE ATUAÇÃO



Ismael Soares Filho  
Lucas Cordeiro Rigonato  
Rafael Luis da Silva

Ilha Solteira , Novembro de 2009



**unesp**  
Campus Ilha Solteira

# Dados da Irrigação em São Paulo – CENSO 2006

-27. 862 propriedades

-770.011 hectares

Área ( ha)

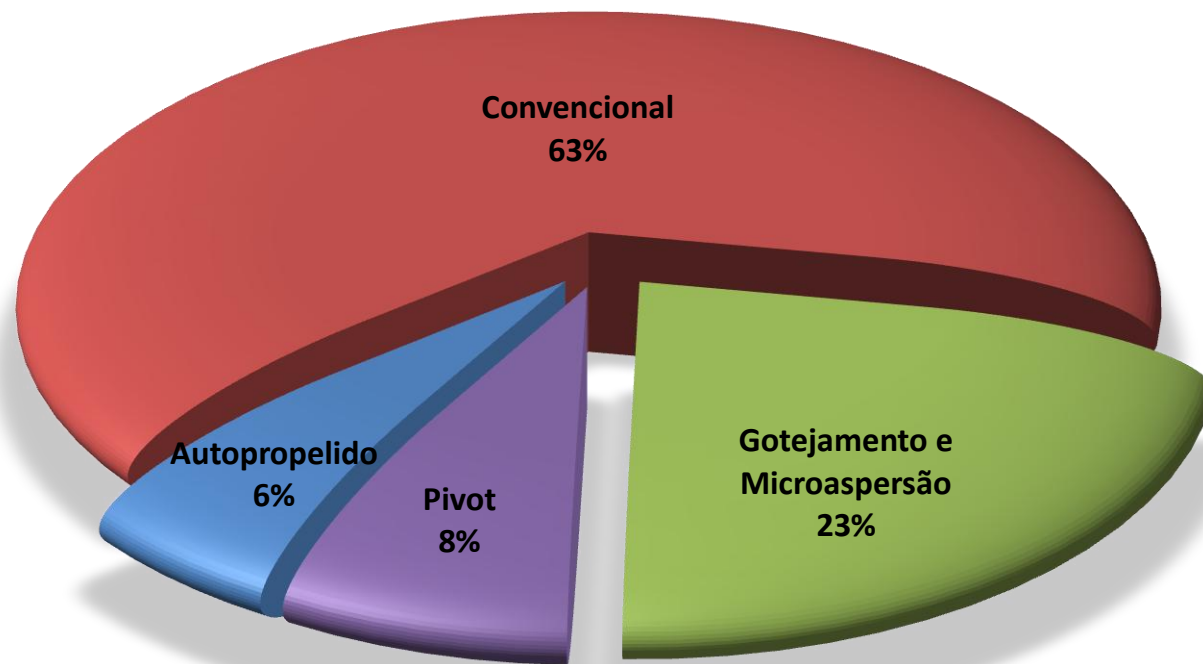
Número de propr.

-Inundação	10.262	474
-Sulcos	8.871	800
-Pivô Central	194.238	741
-Asp.Convenc.	409.020	14.395
-Localizada	71.418	5.055
-Outras Irrig.	76.196	7.281

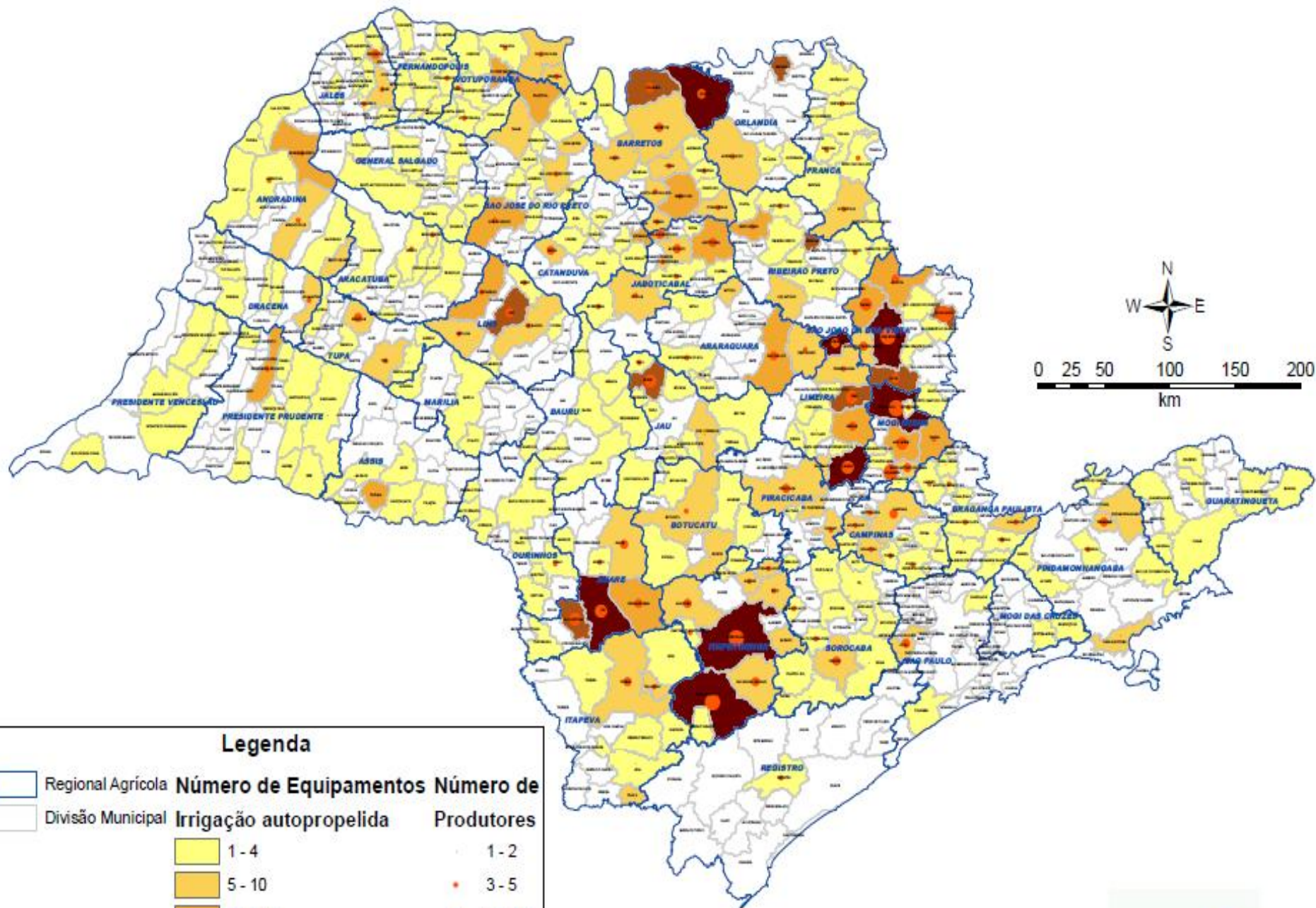
Fonte- IBGE



## Participação de cada sistema na Agricultura Irrigada do Estado de São Paulo



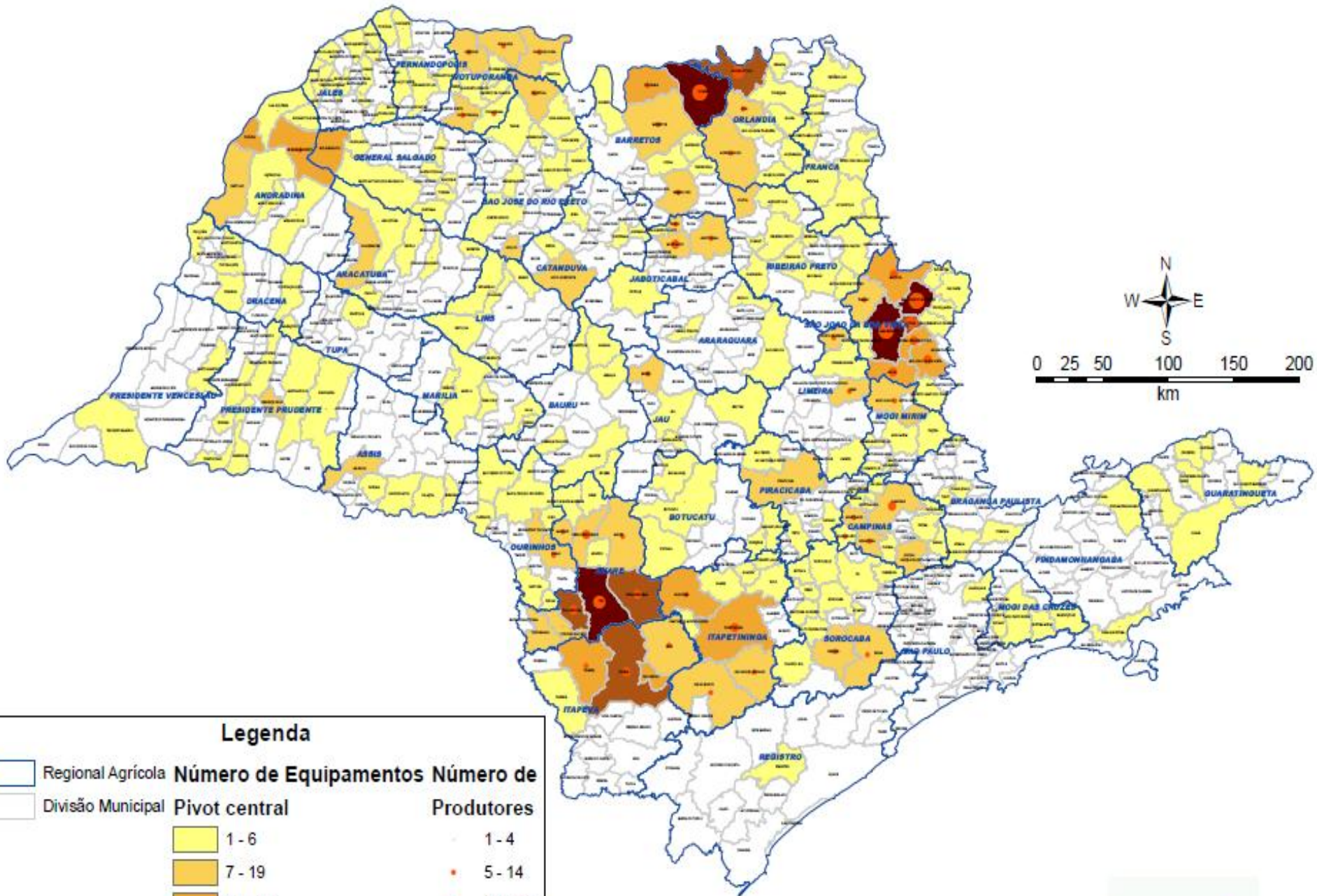
Fonte: Secretaria de Agricultura e do Abastecimento- CATI/IEA-Projeto LUPA(2007/2008)










**Legenda**

	Regional Agrícola	<b>Número de Equipamentos</b>	<b>Número de</b>
	Divisão Municipal	<b>Irrigação autopropelida</b>	<b>Produtores</b>
		1 - 4	• 1 - 2
		5 - 10	• 3 - 5
		11 - 17	• 6 - 10
		18 - 25	• 11 - 18
		26 - 45	• 19 - 24



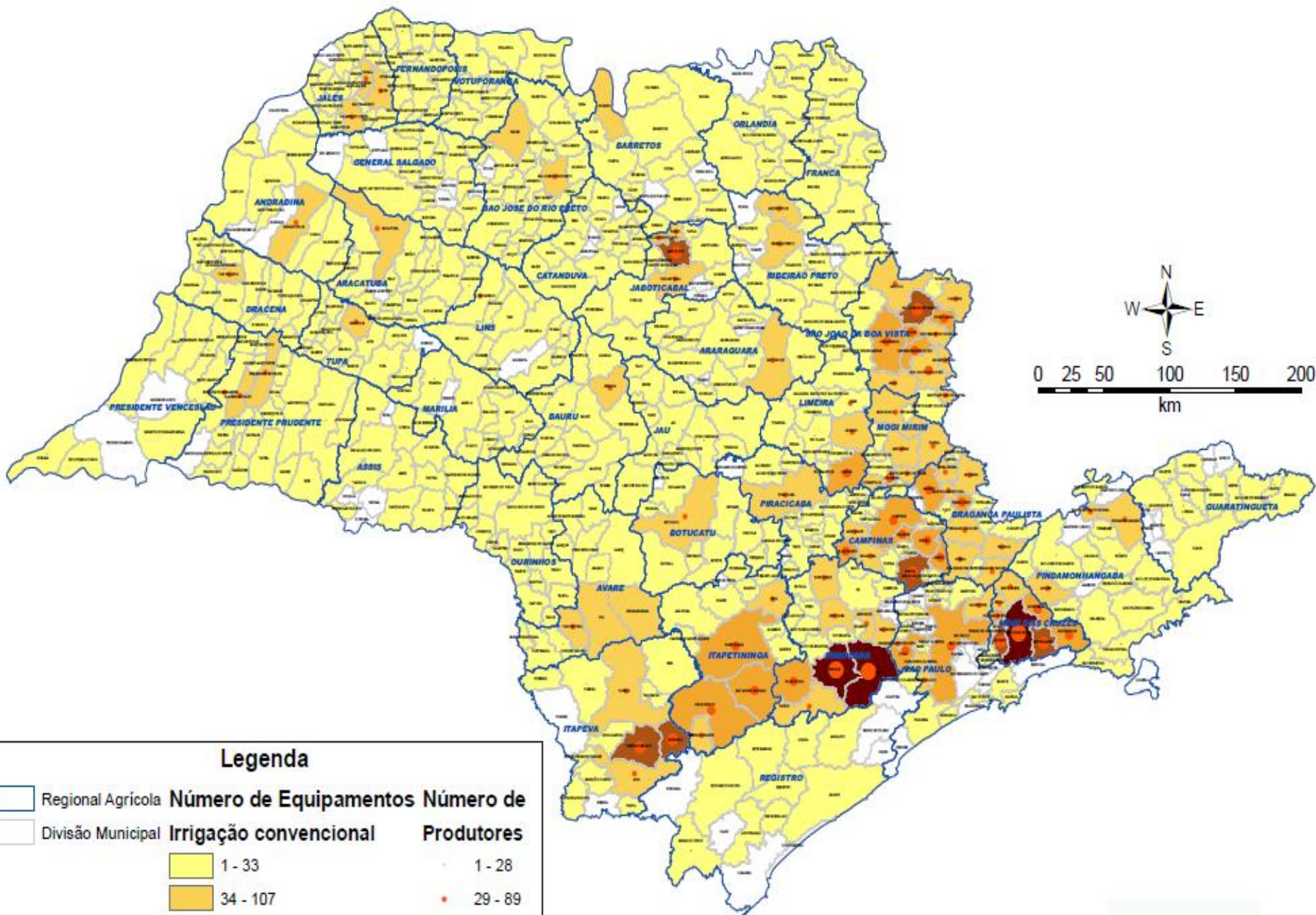


**Legenda**

	Regional Agrícola	<b>Número de Equipamentos</b>	<b>Número de</b>
	Divisão Municipal	<b>Pivot central</b>	<b>Produtores</b>
		1 - 6	1 - 4
		7 - 19	5 - 14
		20 - 38	15 - 27
		39 - 86	28 - 63
		87 - 235	64 - 136





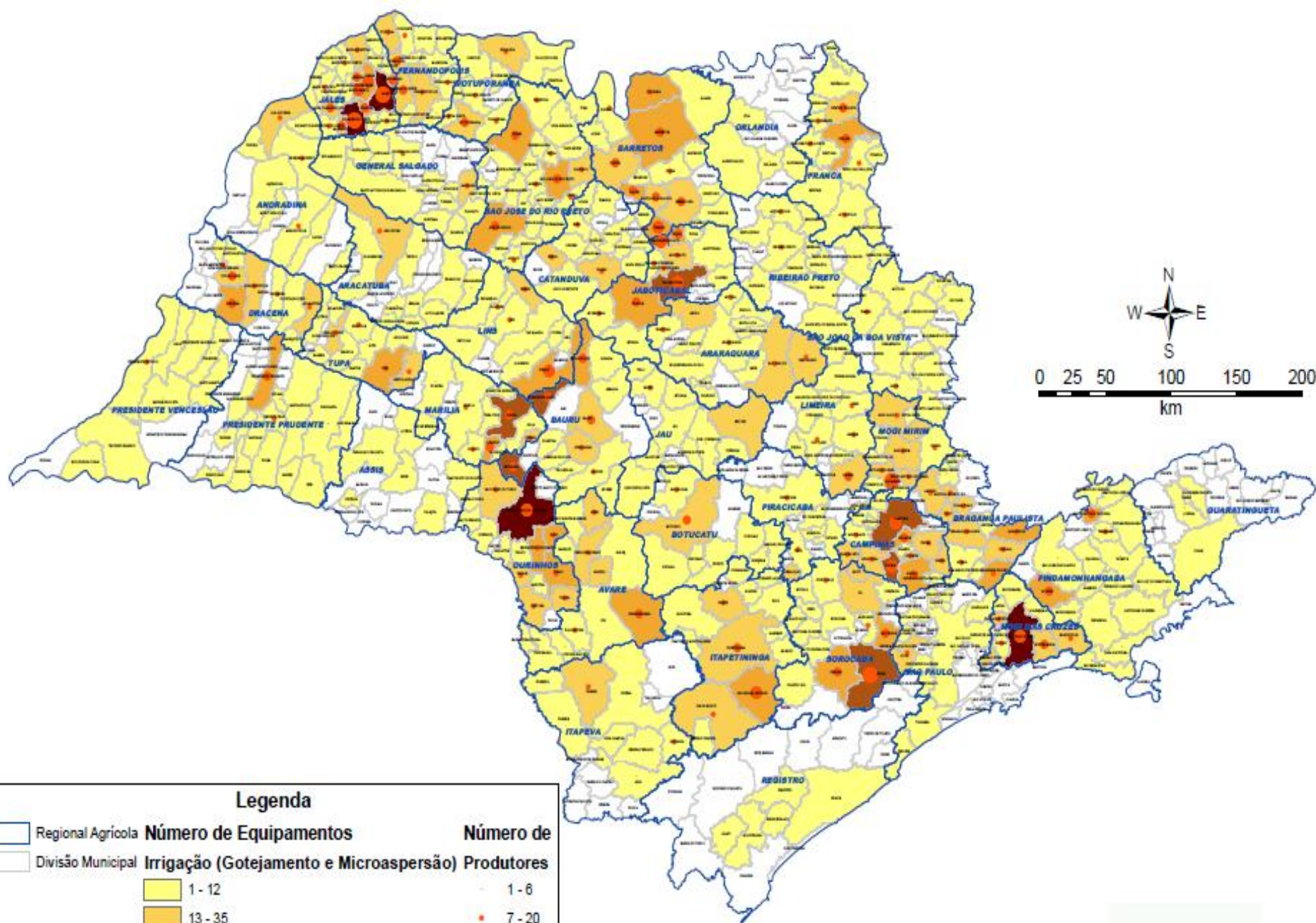


**Legenda**

	Número de Equipamentos	Número de Produtores
Regional Agrícola	<b>Irrigação convencional</b>	
Divisão Municipal		
	1 - 33	1 - 28
	34 - 107	29 - 89
	108 - 245	90 - 192
	246 - 677	193 - 408
	678 - 1173	409 - 887







**Legenda**

	Número de Equipamentos	Número de
 Regional Agrícola		
 Divisão Municipal		
	1 - 12	1 - 6
	13 - 35	7 - 20
	36 - 70	21 - 45
	71 - 134	46 - 82
	135 - 209	83 - 183



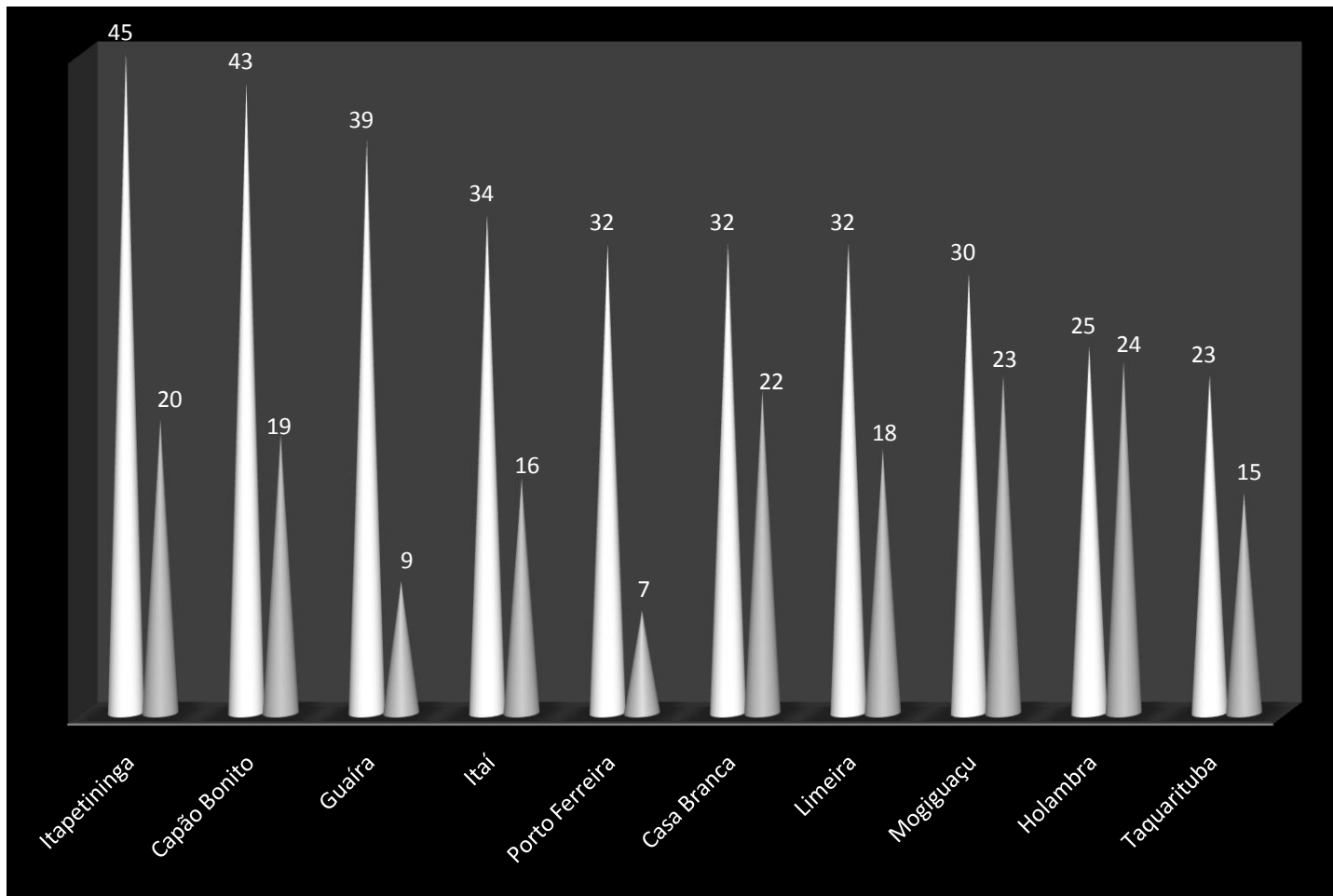
# TOP 10

**Os 10 municípios do Estado de São Paulo com maior número de Equipamentos**





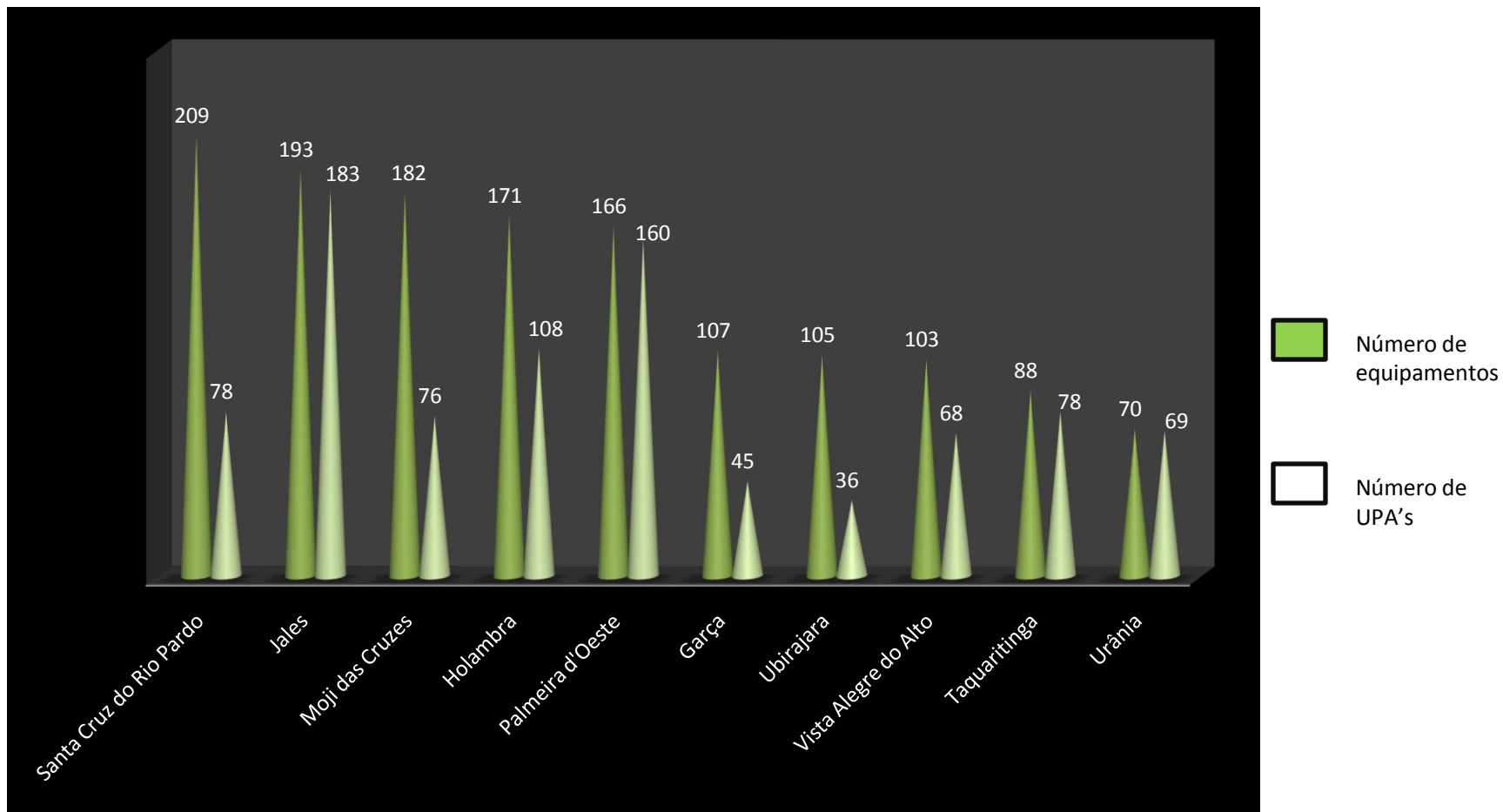
# AUTOPROPELIDO



□ Número de equipamentos  
■ Número de UPA's

Fonte: Secretaria de Agricultura e do Abastecimento- CATI/IEA-Projeto LUPA(2007/2008)

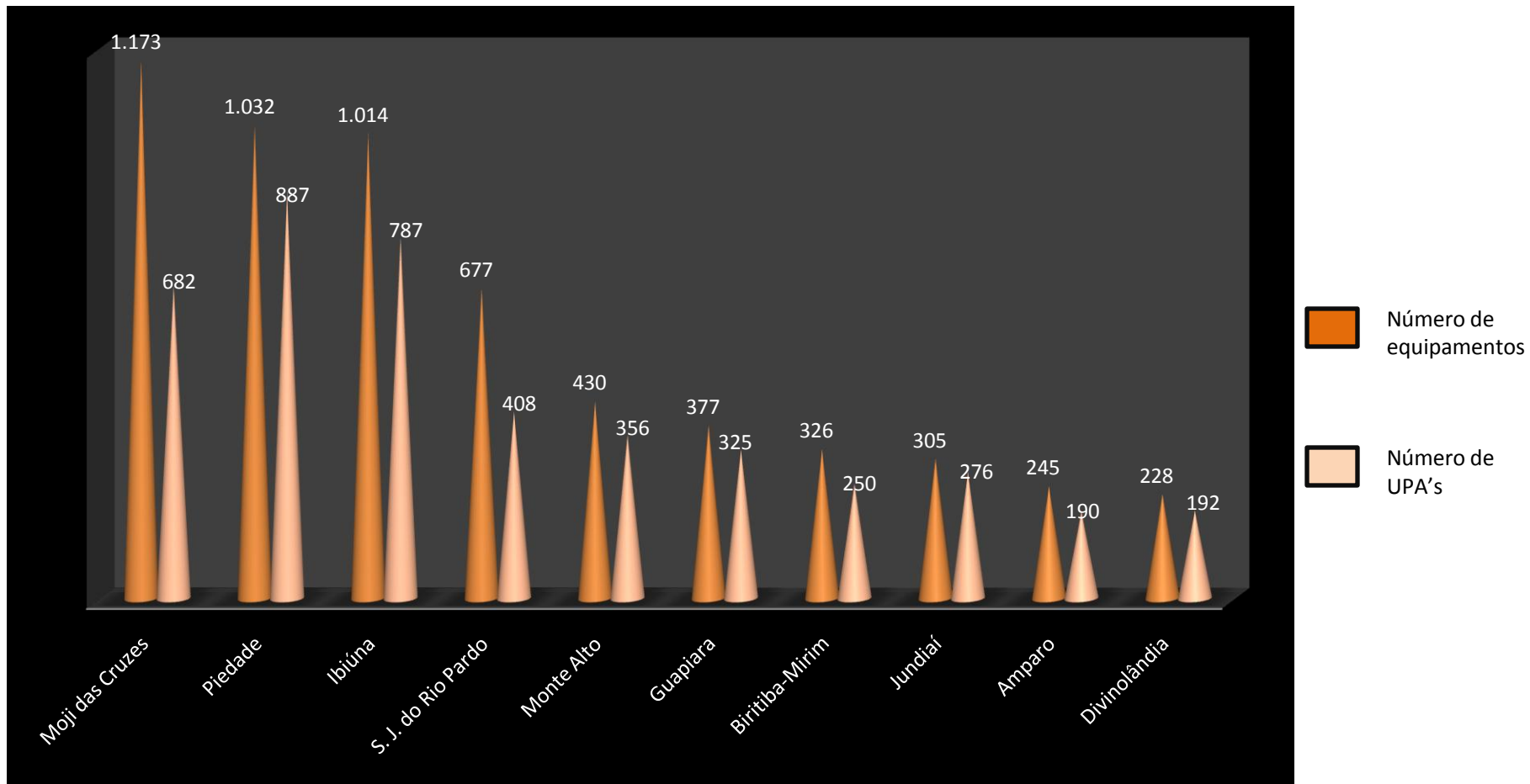
## GOTEJAMENTO e MICROASPERSÃO



Fonte: Secretaria de Agricultura e do Abastecimento- CATI/IEA-Projeto LUPA(2007/2008)

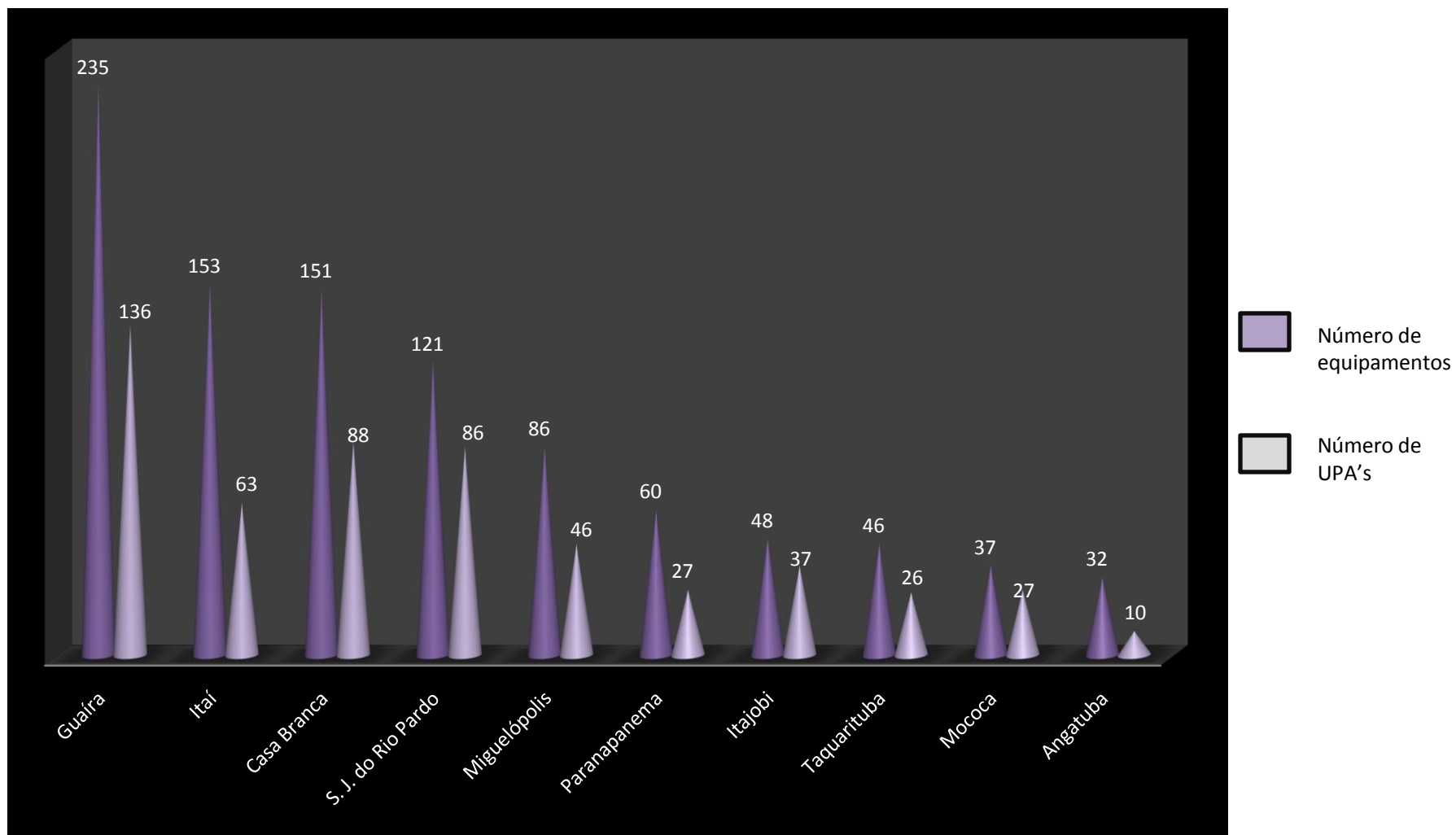


# CONVENCIONAL



Fonte: Secretaria de Agricultura e do Abastecimento- CATI/IEA-Projeto LUPA(2007/2008)

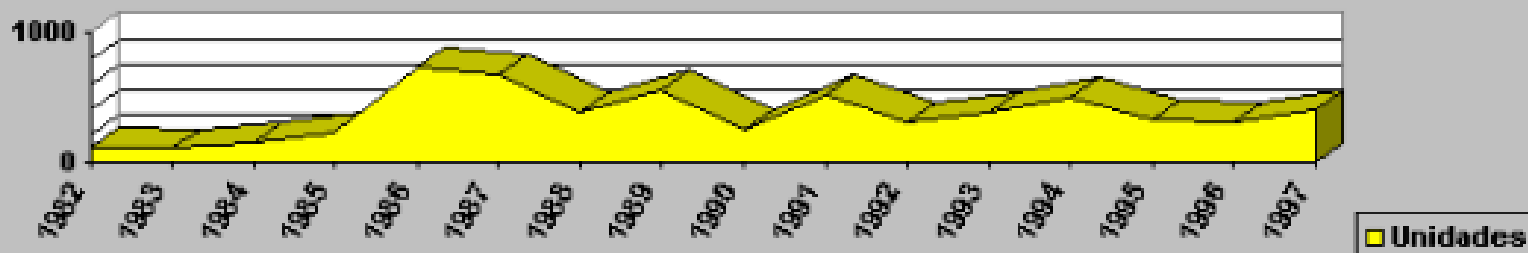
# PIVOT



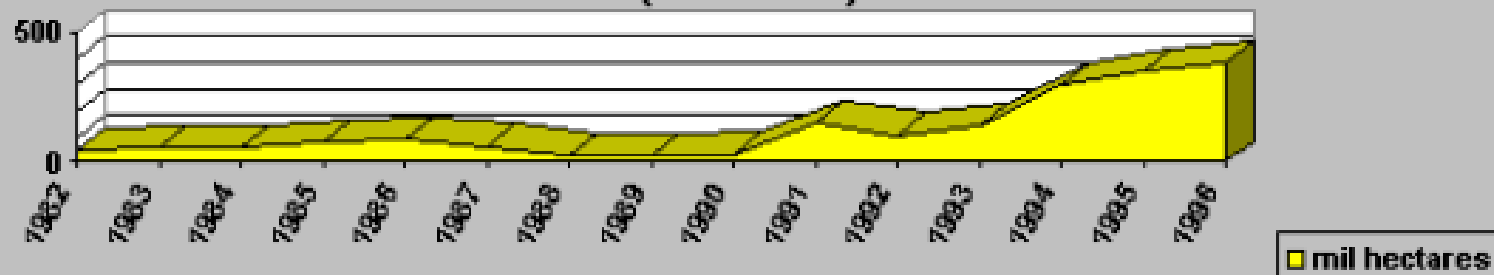
Fonte: Secretaria de Agricultura e do Abastecimento- CATI/IEA-Projeto LUPA(2007/2008)



Venda de Equipamentos de Irrigação  
(Pivô Central)



Venda de Equipamentos de Irrigação  
(Localizada)



FONTE: Irrigaplan, Leme-SP

# Revendas de Sistemas de Irrigação



# RE VENDAS

## SÃO AS EMPRESAS QUE ESTÃO EM CONTATO DIRETO COM O PRODUTOR

- Disponibilizam serviços de:

- Venda;
- Elaboração de projetos;
- Venda de equipamentos;
- Montagem;
- Assistência técnica;
- Consultoria.



- Podem ser fieis a uma marca ou multimarca.

# **PRINCIPAIS FABRICANTES DE EQUIPAMENTOS DE IRRIGAÇÃO**

**A estratégia de atuação das revendas está diretamente relacionada com as estratégias de mercado das grandes fabricantes.**



**RAIN BIRD.**

AGRICULTURAL IRRIGATION

**VALLEY**  
UM PRODUTO valmont

**LINDSAY**  
AMÉRICA DO SUL

**NAANDANJAIN**  
IRRIGATION

**FABRIMAR**

**AGROPOLO**  
Este irriga o Brasil  
Sempre em evolução!

**HIDRO SOLO**

**NETAFIM™**

**AMANCO**

**Mexichem**  
Soluções Agrícolas

**TIGRE**  
Como TIGRE, só tem TIGRE.

**VIQUA**  
Soluções hidráulicas inovadoras

**GRUNDFOS**

**KSB**

**IMBIL®**  
Soluções em Bombeamento

**KREBS**

**SCHNEIDER**  
MOTOBOMBAS



VALLEY  pivotpoint



[Institucional](#) [Produtos](#) [Revendas](#) [Acontece](#) [Pós Vendas](#) [Notícias](#) [Artigos](#) [Fale Conosco](#) [Downloads](#) [Parceiros](#)



Jima Indústria e Comércio Ltda - Jales SP

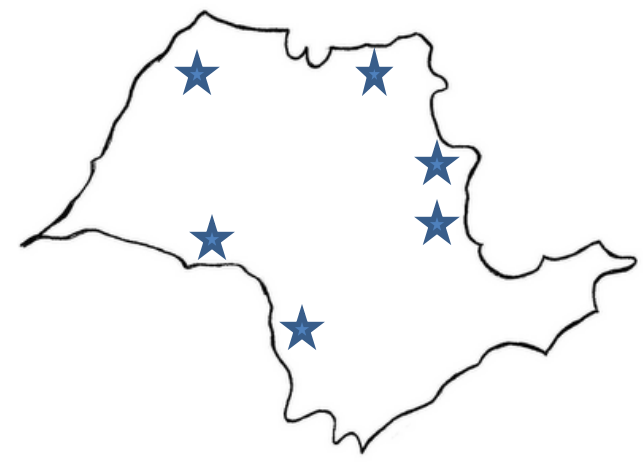
S & A Comércio de Irrigação Ltda - Guaíra SP

Unimaq Maquinas Agrícolas Ltda - Assis SP

Hidromecanica Germek Ltda - São José do Rio Pardo SP

Eletro Comercial Itwasi - Paranapanema SP

System Gotas Ind. e Com. de sist. de Irrigação - Mogi Mirim SP





# IRRIGAÇÃO

Início Produtos Revenda Peças de Reposição Garantia Lindsay Tabelas Técnicas Downloads

## Revenda

Encontre uma revenda Lindsay perto de você.



### Irrigaterra

End.: Rua Perimetral, nº 5061 - Parque Industrial -

15370-000 - Pereira Barreto - SP

Contato: Marcelo Akira Suzuki

Telefone: (18) 3704-4090

Celular: (18) 9726-0296

Email: marcelo@irrigaterra.com.br

### Area Restrita:

Acompanhe o status  
de suas vendas:

Usuário:

Senha:

## ▶ PROJETOS

### Veja o Projeto

Conheça a funcionalidade de cada elemento que faz parte do projeto.





- Empresa
- Produtos
- Aplicações
- Biblioteca
- Assistência Técnica
- Representantes
- Imprensa
- Contato

Código do Consumidor >>

## Pesquisar

  
BUSCAR

produtos  todo o site



## Representantes

A Schneider está presente em todo o Brasil. Selecione abaixo seu estado e cidade e saiba qual o representante que atende a sua região.

### Estado:

São Paulo

### Cidade:

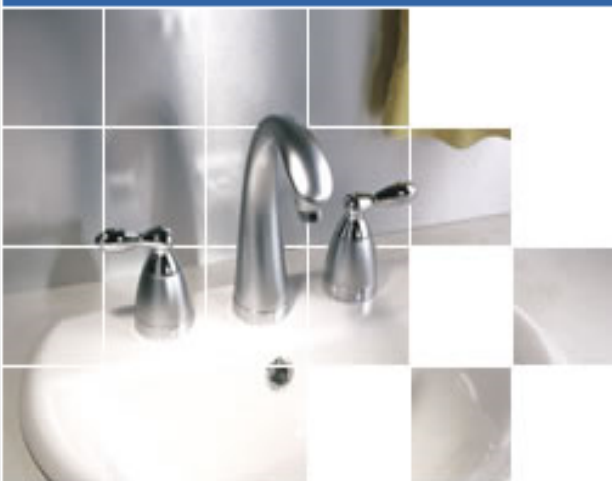
Jundiaí

Selecione

- Jundiaí
- Lençóis Paulista
- Marília
- Osasco
- Ribeirão Preto
- Rio Claro
- Santos
- São José dos Campos
- São Paulo
- Sorocaba
- Votuporanga



## ONDE COMPRAR



Bem vindo ao onde comprar Fabrimar. Escolha a loja mais próxima de você:

Escolha o tipo da busca:

Selecione o estado:

Selecione a cidade:

Selecione o bairro:

- Selecione...
- ALTINOPOLIS
- ARARAQUARA
- ASSIS
- ATIBAIA
- BARRETOS
- BARUERI
- BAURU
- BEBEDOURO
- BRAGANCA PAULISTA
- CAMPINAS
- CAPAO BONITO
- CASA BRANCA
- DRACENA
- FRANCA
- GARÇA
- GUAIRA
- HOLAMBRA
- IBIUNA
- ITAI

Bairro	Nome	Telefone
CENTRO	JOSE OCIMAR ROQUE & CIA LTDA	018 3822-1284
CENTRO	FUTURA COM.MAT.HIDR.ELETR.IRRIGACAO	018 5821-4977
CENTRO	JURA COM. MATS ELETR. HIDRAULICO LTD	018 3821-8500



Entre em contato com o **escritório de venda** no e-mail: [sav@fabrimar.com.br](mailto:sav@fabrimar.com.br)

ou com nosso e-mail:



# AGROPOLO<sup>®</sup>

Este irriga o Brasil  
Sempre em evolução!



Home

Empresa

Produtos

Manutenção

Representantes

Fotos

Fale Conosco

## Fale Conosco

Telefone/ Fax: 11 4075-1711

vendas@agropolo.com.br  
agropolo@agropolo.com.br

## Representantes



**Empresa:** SANTOS REPRES. S/C LTDA.

**Nome:** Sr. Edson J. dos Santos

**Região:** São Paulo

**Telefone:** (0xx19) 3869-3082 / 9791-4040

**E-mail:** edson.js@terra.com.br



Pesquise rainbird.com



[Home](#) > [Onde Comprar](#)

Rain Bird Brasil

## Onde Comprar

## RE VENDAS AUTORIZADAS

São Paulo	Araçatuba	Verde Flora Paisagismo	18-3623.04.57
	Bauru	Irriga Bauru Eng. de Irrigação	14-3222.43.34
	Campos do Jordão	Água Mais Ltda.	12-3664.59.63
	Ourinhos	Espaço Verde	14-3324.99.21
	Ribeirão Preto	Plantagua	16-3234.16.85
	São Paulo	Acquaterra - Irrigação Ltda	11-3034.25.49
	São Paulo	Acquagarden Sistemas de Irrigação	11-3834.87.66
	São Paulo	Paisatec Paisagismo e Irrigação	11-3666.91.31
	São Paulo	Sítios e Jardins Ltda.	11-5078.94.26
	Tatuí / Sorocaba	Monteiro Sistemas de Irrigação	15-3305.12.00



Soluções para

Escolha-----&gt;

[Catálogo de produtos](#)

Conheça toda nossa linha de produtos

[Onde comprar](#)

Encontre a revenda mais próxima de você

**Amanco**  
**Silentium® PVC**  
O silêncio que faltava nas construções modernas[Empresa](#)[Inovação](#)[Produtos](#)[Onde comprar](#)[Responsabilidade Ambiental](#)[Responsabilidade Social](#)[Imprensa](#)[home](#) > [Produtos](#) > [Irrigação](#)

Soluções para

Escolha-----&gt;

A Amanco acredita que empresas destinadas ao sucesso são aquelas que como ela, desenvolvem suas operações e negócios baseados no conceito de desenvolvimento sustentável, representado pelo tripé Responsabilidade Social, Rentabilidade e Ecoeficiência.

Ecoeficiência diz respeito ao uso dos recursos naturais de maneira responsável, garantindo seu máximo aproveitamento e o mínimo desperdício. Como exemplo, a utilização eficiente da água.

Neste contexto, a irrigação assume uma dimensão significativa para o agronegócio brasileiro, e a Amanco, se compromete a contribuir com esse desenvolvimento.

Por ser a única empresa de irrigação que fabrica a maior parte de seu portfólio de produtos no Brasil, a Amanco investe continuamente na melhoria do desempenho de seus produtos e em serviços voltados para facilitar a vida de seus clientes.

Esta posição foi consolidada em 2003, com a aquisição da Carborundum Irrigação. A união das duas marcas somou a experiência da Amanco Brasil com o know-how da Carborundum em irrigação localizada. Assim mais que fornecer componentes para sistemas de irrigação, a Amanco apresenta hoje ao mercado soluções completas em irrigação.





## PREDIAL



## INFRA-ESTRUTURA



## IRRIGAÇÃO

[Sistemas Fixos](#)[Sistemas Portáteis](#)[Irrigação Localizada](#)[Sistemas](#)[Agropecuários](#)[Poços](#)[Sistema para](#)[Drenagem](#)[RPVC](#)[Página Inicial](#) » [Onde Comprar](#)

## ONDE COMPRAR

Escolha na lista abaixo a cidade, o estado e o bairro onde você deseja comprar os produtos TIGRE:

SÃO PAULO

Escolha a cidade

Escolha a cidade

- ADAMANTINA
- AGUAI
- AGUAS DA PRATA
- AGUAS DE LINDOIA
- AGUAS DE SANTA BARBARA
- AGUAS DE SAO PEDRO
- AGUDOS
- ALFREDO MARCONDES
- ALTAIR
- ALTINOPOLIS
- ALTO ALEGRE
- ALUMINIO
- ALVARES MACHADO
- AMERICANA
- AMERICO BRASILIENSE
- AMPARO

[Downloads](#)[PERGUNTAS FREQUENTES](#)[PRODUTOS EM DESTAQUE](#)

## SERVIÇOS

aqui todos os serviços da Viqua

ACESSE TAMBÉM

DICAS

PUBLICIDADE

NOTÍCIAS

CONTATO

DICAS

PUBLICIDADE

NOTÍCIAS

CONTATO



AMIGOS  
DA NATUREZA



AMIGOS  
DA NATUREZA

### Televendas

Mantemos um exclusivo serviço de atendimento com profissionais treinados para oferecer aos nossos clientes os mais diversos serviços como: informações sobre embarque dos pedidos, campanhas Promocionais, divulgação de lançamento dos novos produtos e ainda mais, ouvimos suas sugestões e críticas, além de acolhermos os pedidos de mercadorias através das vendas Ativas e Receptivas.

Tudo o que você e sua empresa precisam pode ser acessado pelo nosso sistema de discagem gratuita: **0800-8831010**.

### Transporte

Preocupados com a qualidade de nossa venda, a Viqua desenvolveu o sistema de transporte combinado em parceria com as melhores empresas de transporte rodoviário do país. Nosso objetivo é chegar ao ponto-de-venda em tempo recorde.

### Representantes

A Viqua possui uma das maiores equipes de vendas externas em nosso segmento, composto por representantes treinados na fábrica para oferecer-lhe, além do atendimento personalizado, as melhores opções de negócios.

Em sintonia com a equipe interna de Televendas, nossos representantes marcam presença no mercado e ambos tem como meta o relacionamento constante com os clientes, otimizando o atendimento de suas necessidades.

**QUESTIONÁRIO ENVIADO ÀS  
RE VENDAS DO ESTADO**



## METODOLOGIA

- Devido ao pequeno número de informações sobre revendas de sistemas de irrigação no Estado, o grupo decidiu por uma aproximação direta com essas empresas;
- A forma utilizada para esse contato foi a elaboração de um questionário simples, contendo 8 questões, que foi enviado via e-mail para revendas e representantes;
- Foram enviados aproximadamente 30 questionários para revendas e representantes espalhados por todo o estado de São Paulo;

## **- Foram obtidas 9 respostas:**

- 6 revendas e 1 representante comercial, atenciosamente, responderam ao questionário ;
- 2 empresas, também de maneira atenciosa, disseram não poder responder ao questionário devido à políticas internas da empresa.

**Empresas que responderam ao  
Questionário**





**IRRIGMASTER**

IRRIGANDO QUALIDADE



GOIÁS

MINAS

MATO GROSSO DO SUL

**S & A . COM**  
**IRRIGAÇÃO** **VALLEY**

S & A COMERCIO DE IRRIGAÇÃO LTDA  
 Av. Dr Joao Batista Santana , 2411  
 Distrito Industrial - Guaira-SP  
 CEP 14790-000

**HIDROTEC**  
**BOMBAS HIDRAULICAS**

**SÃO PAULO**

RIO DE JANEIRO

**SYSTEMGOTAS**  
 IRRIGAÇÃO

PARANÁ

OCEANO ATLÂNTICO

50°

45°

20°

20°

25°

25°

# **AS QUESTÕES**



# 1. Qual a região e o raio de atuação de sua empresa?



- Toda a região oeste do estado;
- Projeto em Angola;
- Projetos realizados em 190 municípios do Estado.



- Região de Franca;
- Raio de atuação de 60 Km.

IRRIGANDO QUALIDADE

**IRRIGMASTER**

- Todo o estado de São Paulo;
- Estados vizinhos.



S & A COMERCIO DE IRRIGAÇÃO LTDA  
Av. Dr Joao Batista Santana , 2411  
Distrito Industrial - Guaira-SP  
CEP 14790-000

- Triangulo Mineiro;
- Região de Barretos, Ribeirão Preto e Guaira-SP

# 1. Qual a região e o raio de atuação de sua empresa?



- Estado de São Paulo e Sul de Minas Gerais (vendas em todo o Brasil).



- Estado de São Paulo e Sul de Minas Gerais.



Representante

-Todo o Brasil;  
-Fabricas e subsidiarias em varios países.

## 2. Quais as culturas que mais empregam agricultura irrigada em sua região de atuação?



Feijão, Milho, Citros, Pastagem e Seringueira.



Principalmente o café.

IRRIGANDO QUALIDADE

**IRRIGMASTER**

Somente irrigação Paisagística.



S & A COMERCIO DE IRRIGAÇÃO LTDA  
Av. Dr Joao Batista Santana , 2411  
Distrito Industrial - Guaira-SP  
CEP 14790-000

Feijão, Café, Cana de Açúcar, Trigo, Batata, Tomate, Milho e Cebola.



## 2. Quais as culturas que mais empregam agricultura irrigada em sua região de atuação?



- “Na nossa região a maioria das culturas são irrigadas”



-Foco principal: Citros, Café e Tomate



Representante

-Em SP: Laranja( em baixa- crise), Café, Hortaliças (principalmente tomate), estufas, morango, etc.

### 3. Quais os principais métodos e sistemas de irrigação presentes em sua região de atuação?



- Citrus e Seringueira – Localizada
- Pastagem – Aspersão Convencional
- Grãos – Pivot Central



- Gotejamento

IRRIGANDO QUALIDADE

**IRRIGMASTER**

- Aspersão e Gotejamento



S & A COMERCIO DE IRRIGAÇÃO LTDA  
Av. Dr Joao Batista Santana , 2411  
Distrito Industrial - Guaira-SP  
CEP 14790-000

- Pivot Central

### 3. Quais os principais métodos e sistemas de irrigação presentes em sua região de atuação?



- Gotejamento, Microaspersão e Aspersão Convencional.



- Basicamente gotejamento  
- Cereais - Pivot Central



Representante

- Para São Paulo: Gotejamento, Microaspersão, Aspersão Convencional de baixa vazão, irrigação de pasto em malhas e mini aspersão.



## 4. Além da venda de equipamentos, sua empresa elabora projetos e presta assistência técnica?



- SIM



- SIM

IRRIGANDO QUALIDADE

**IRRIGMASTER**

- SIM



S & A COMERCIO DE IRRIGAÇÃO LTDA  
Av. Dr Joao Batista Santana , 2411  
Distrito Industrial - Guaira-SP  
CEP 14790-000

- SIM

#### 4. Além da venda de equipamentos, sua empresa elabora projetos e presta assistência técnica?



- SIM



-SIM ( garantia de 3 anos em projetos de irrigação localizada)



Representante

-Dois setores integrados:

- Departamento de vendas ;
- Suporte para revendas e elaboração de projetos.

## 5. Você considera que a agricultura irrigada tem espaço para crescer em sua região?



“... é inevitável o crescimento da área irrigada em nossa região.”



“ Muito, visto que apenas 5% das lavouras de Café são irrigadas atualmente.”



NC



S & A COMERCIO DE IRRIGAÇÃO LTDA  
Av. Dr Joao Batista Santana , 2411  
Distrito Industrial - Guaira-SP  
CEP 14790-000

“ Não muito, pelo aumento da Cana de Açúcar.”

## 5. Você considera que a agricultura irrigada tem espaço para crescer em sua região?



SIM



“ O potencial é enorme, acredito que ainda não fizemos nada...”

**NAANDANJAIN**  
IRRIGATION

Gerente de Revendas

“Sem dúvida, apesar de considerarmos o Estado de São Paulo com maior quantidade de instalações se comparado ao resto do país, temos muitas culturas que não são irrigadas, temos alterações climáticas que exigem irrigação (que se altera a cada ano), e métodos pouco eficientes ou com enorme desperdício de água, além de utilização racional em fertirrigação, portanto acredito que temos muito a fazer no estado”.

David Romeiro Paré Filho  
Gerente de Revendas



## 6. O que você considera como um diferencial da sua empresa?



- 16 anos;
- Assistência técnica;
- Equipe de colaboradores (Eng. Agron., Téc. Eletro-Mecânicos e Administradores)



“ O projeto de irrigação e a instalação.”

IRRIGANDO QUALIDADE

**IRRIGMASTER**

“ Agilidade no atendimento e no projeto.”



S & A COMERCIO DE IRRIGAÇÃO LTDA  
Av. Dr Joao Batista Santana , 2411  
Distrito Industrial - Guaira-SP  
CEP 14790-000

“ Minha experiência de 30 anos no mercado, peças de reposição a pronta entrega.”

## 6. O que você considera como um diferencial da sua empresa?



- Experiência ( 22 anos);
- Idoneidade, Conhecimento Técnico;
- Estoque de produtos.



- Qualidade dos Projetos;
- Pós-venda.



Representante

- Produtos de alta tecnologia;
- Experiência desde 1937;
- Técnicos especializados e laboratórios experimentais;
- maior distribuidora de produtos a nível internacional;
- respeito aos clientes e meio ambiente.

## 7. Quais as marcas de tubulações, bombas e emissores são mais vendidas pela sua empresa?

	Tubulações	Bombas/Motores	Emissores Irrig. Localizada	Filtros	Aspersores	Asp. Paisagismo	Pivot Central
IRRIGATERRA	Amanco/Krebsfer	Grundfos	Amanco		Agropolo	Hunter/ Rain Bird	Lindsay
HIDROTEC	Amanco/Tigre/Hidroswiss	Thebe	Naandan				
IRRIGMASTER		Schneider	Rain Bird		Rain Bird	Rain Bird	
S & A	Tigre	KSB/Imbil					Valley
ASPERCHUVA	Tigre/Netafim/Amanco		Naandan/Rain Bird				
SYSTEM GOTAS	Tigre	Imbil	Plastro	Odis/ Hidrosolo	Senninger		
NAANDAN JAIN	Tigre/Amanco	Imbil/KSB	Naandan Jain		Naandan Jain		

## 8. Você teria algo a acrescentar sobre sua empresa ou sobre a importância da agricultura irrigada para nosso estado?



“...Acreditamos que com planejamento e estrutura é possível implantar o plano/projeto que o produtor precisa e sempre estamos inovando para desenvolver o papel fundamental na agricultura irrigada.”

**Simone K. Madokoro**  
*Assistente Comercial*



“...lavoura irrigada de café aumenta a produção em 30%...”  
“...evita perdas na florada em épocas de estiagem...”  
“...fertirrigação...baixo custo...varias aplicações no ano...”

**Osmar**  
*Hidrotec Bombas Hidráulicas*

IRRIGANDO QUALIDADE

**IRRIGMASTER**

NC



S & A COMERCIO DE IRRIGAÇÃO LTDA  
Av. Dr Joao Batista Santana , 2411  
Distrito Industrial - Guaira-SP  
CEP 14790-000

“ Com a mudança do clima não podemos contar com chuvas regulares.”

**Solange**  
*S&A Com. Irrigação*



## 8. Você teria algo a acrescentar sobre sua empresa ou sobre a importância da agricultura irrigada para nosso estado?



“O desenvolvimento da agricultura está diretamente ligado a irrigação, sem ela não há desenvolvimento”

**Roberto Montagnoli**  
*Aspechuva*



“Como somos uma revenda nova da Valley, ainda temos pouca penetração no mercado”

**José Roberto Beckers**  
*System Gotas Irrigação*

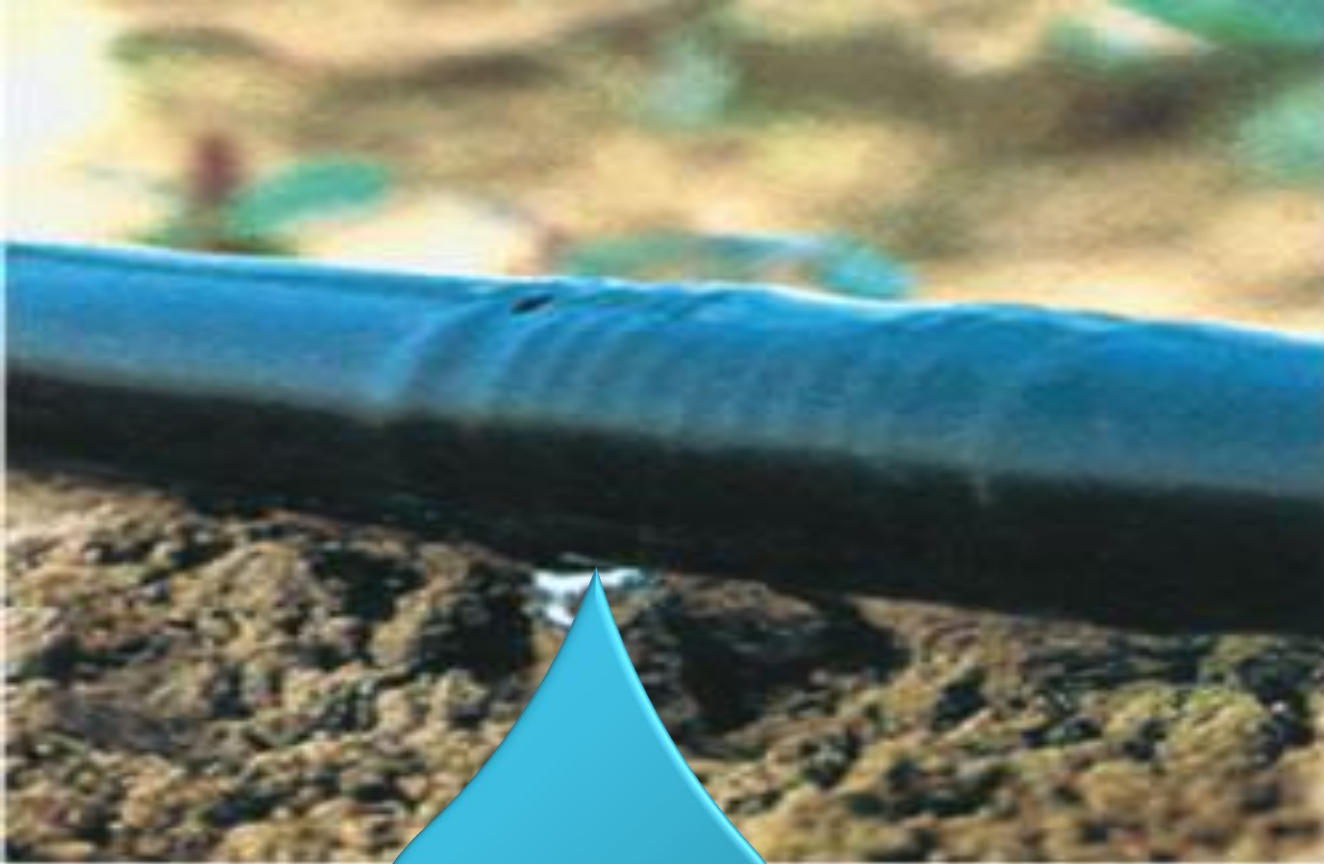


Representante

NC

# CONCLUSÕES

- O mercado de Equipamentos de Irrigação tem muito a crescer no Estado de São Paulo;
- As parcerias entre fabricantes e revendas é muito importante;
- Os técnicos das revendas são agentes fundamentais na expansão do setor;
- Existe grande concorrência no setor;
- Para o sucesso, as revendas de sistemas de irrigação devem:
  - Realizar bons Projetos;
  - Prestar assistência técnica;
  - Possuir material a pronta entrega;



**Obrigado!**